

Der S-Pay Coin

Whitepaper 1.2

Inhalt

Unsere Vision – Kryptowährungen für Jedermann	3
Was ist S-PAY	3
Was wird das „neue“ S-PAY	4
Der S-PAY Token	5
Der Initiale Token Verkauf	5
S-PAY Token ITS Zeitplan und Übersicht.....	5
Verwendung der im Tokensale eingenommenen Mittel.....	5
Der S-PAY Coin – SPC	6
Übersicht S-PAY Coin - SPC	6
Gewinnchancen und Aussicht	8
Zeitplan	8
Bonus und Referral System	9
10% Referral Provision.....	9
25% Bonus im Presale.....	9
Team	9

Unsere Vision – Kryptowährungen für Jedermann

Mit der Verbreitung von Kryptowährungen wurde immer mehr klar, dass diese Währungen zwar von einem jungen aufgeschlossenen Publikum akzeptiert, von der breiten Masse aber als kompliziert, schwierig, zu technisch, nur etwas für Nerds usw. abgelehnt werden.

Wir haben uns zum Ziel gesetzt die Vorteile der alten und der neuen Welt zu verbinden und jedem eine Plattform zur Verfügung zu stellen, auf der schnell und einfach mit Krypto- oder FIAT Währungen gezahlt und gehandelt werden kann. Alle benötigten Dienstleistungen werden an einer zentralen Stelle, mit nur einem Account, zur Verfügung gestellt. Für unsere Kunden wird die Zahlung mit Bitcoin und Co., so einfach, wie sie es von einer herkömmlichen Banküberweisung gewohnt sind.

Händler können sich Ihre Waren in Kryptowährungen bezahlen lassen ohne über ein vorhandenes Kursrisiko nachdenken zu müssen.

S-PAY wird den Umgang mit Kryptowährungen so sehr vereinfachen, dass jeder, auch ohne technisches Verständnis, damit umgehen kann – kurz gesagt: Kryptowährung für Jedermann!

Das Beste aus zwei Welten, vereint auf einer Plattform – S-PAY

Was ist S-PAY

S-PAY ist ein im Jahre 2008 von mehreren Tausend Menschen gegründetes anonymisiertes Onlinezahlungssystem (www.s-pay.me), das sich zum Ziel gesetzt hat, Zahlungen für Kunden und Händler im Internet zu vereinfachen.

Seit Beginn der Kryptowährungen beschäftigen wir uns intensiv mit dem Thema und haben unter anderem eine Bitcoin Schnittstelle integriert, die es ermöglicht innerhalb des S-PAY Systems Bitcoin in Echtzeit zu überweisen.

Unseren Kunden stehen Shopping Cart Interface (SCI) und Application Programming Interface (API) zur Verfügung, die einfach in eigene Software und Webauftritte integriert werden können um Zahlungen zu empfangen oder z.B. Massenzahlungen in Echtzeit zu senden.

Die Vorteile, die heute Kryptowährungen zugesprochen werden, gibt es bei S-PAY schon von Anfang an: Anonymität und nicht rückholbare Zahlungen.

Zehn Jahre Erfahrung im Bereich der Zahlungssysteme haben uns gelehrt, was zu tun ist umso ein System sicher zu betreiben und unseren Kunden höchste Sicherheit zu bieten.

Was wird das „neue“ S-PAY

Mit dem neuen S-PAY werden wir die Art und Weise, wie Menschen mit Kryptowährungen arbeiten komplett verändern. Statt zig verschiedener Plattformen zu nutzen können bei S-PAY alle relevanten Dienstleistungen aus einem Konto mit einer Anmeldung wahrgenommen werden. Für unsere Kunden wird das Zahlen mit Kryptowährungen so einfach, wie sie es von Fiat Währungen wie Euro und Dollar gewohnt sind.

Unsere Kunden können innerhalb des Systems Kryptowährungen handeln, in Echtzeit Zahlungen vornehmen, direkt in Fiat Währungen tauschen oder Ihr Geld am Geldautomaten abheben. Selbst Zahlungen an Menschen, die kein Cryptowallet oder S-PAY Konto haben sind möglich.

Händler können sich Ihre Waren in Krypto oder FIAT Währungen bezahlen lassen, über die Autokonvertierung können Sie das Kursrisiko ausschalten.

Unternehmen können über das S-PAY Mandantensystem ihr eigenes Zahlungssystem mit eigenem Kontenmodell, Gebühren und Provisionssystem erstellen um z.B. die Entwicklung eines Investments oder Edelmetalldepots für Ihre Kunden darzustellen – alles mit der eigenen Corporate Identity.

Eine umfassende API ermöglicht automatisierte Massenzahlungen – direkt in Ihr System integriert.

Das „neue“ S-PAY wird folgende Punkte umfassen:

- anonymisiertes Offshore Zahlungssystem für FIAT und Kryptowährungen
- reguliertes in der Schweiz ansässiges Zahlungssystem für FIAT und Kryptowährungen
- eigenes Kreditkartensystem
- VIP Kreditkarten ohne Namensdruck und nicht auf den Inhaber laufend
- Exchange für Kryptowährungen
- ICO Börse

Durch die Trennung in Offshore und Onshore Standorte haben wir Vorteile, die in der regulierten Welt nicht verfügbar sind. Dazu zählen z.B. die VIP Debitkarten, die komplett anonym sind oder auch nicht rückholbare Überweisungen mit FIAT Währungen.

Der S-PAY Token

Für den ITS (Initial Token Sale) haben wir uns für einen mit einem Smart Contract hinterlegten ERC20 Token in der Ethereum Blockchain entschieden. Der S-PAY Token ist in der Ethereum Blockchain frei übertragbar und bietet alle Vorteile die im Ethereum Ecosystem standardisiert vorhanden sind, wie z.B. Entwicklungstools, Wallet Software und Tauschbörsen.

Der Initiale Token Verkauf

Es werden 5 Milliarden Token erzeugt, von denen 49% in den Verkauf gegeben werden. 51% aller Token verbleiben bei S-PAY.

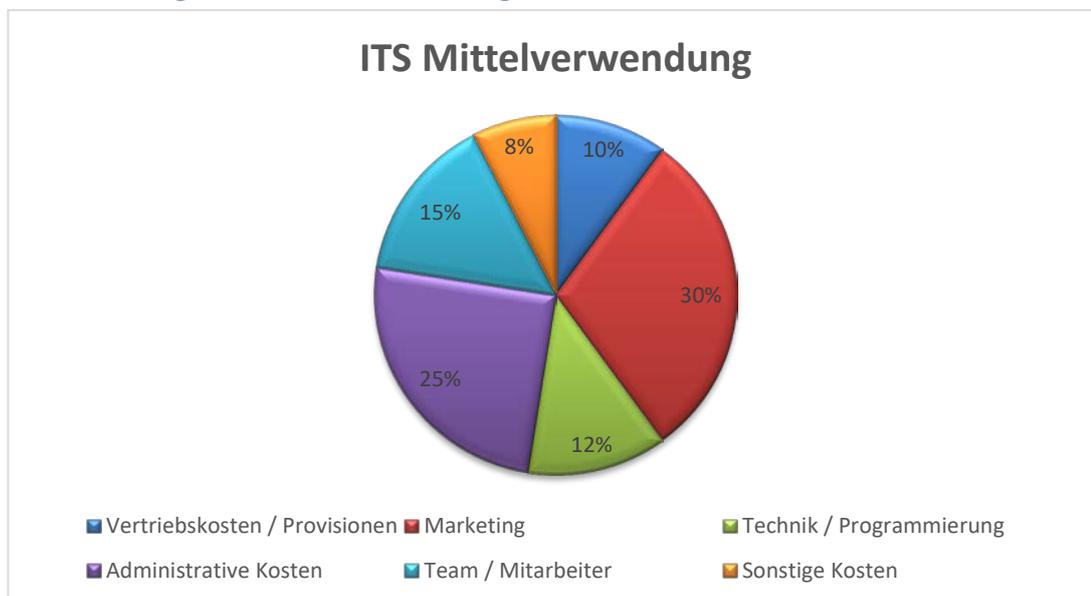
Der S-PAY Token Sale wird in zwei Abschnitten durchgeführt. Gestartet wird mit einem 4-wöchigen Presale dem ein 12-wöchiger Hauptverkauf folgt. Während des Presale werden 10% aller Token öffentlich zum Verkauf angeboten. Der Startpreis im Presale ist fixiert auf 2 Euro Cent / Token. In der Vorverkaufsphase wird der Preis wöchentlich um 1 Euro Cent erhöht, sodass zum Beginn des Hauptverkaufs der Preis 6 Euro Cent je Token betragen wird. Allen Käufern der Vorverkaufsphase gewähren wir einen Bonus von 25% auf die erworbenen Token. Dies bedeutet zum Beispiel, dass ein Käufer der 1000 Token kauft 1250 Token gutgeschrieben bekommt. Dieser Bonus endet mit Beginn des Hauptverkaufs.

In der Hauptverkaufsphase nicht verkaufte Token werden zum ICO des S-Pay Coins eingezogen.

S-PAY Token ITS Zeitplan und Übersicht

Start des Presale	01. Oktober 2018
Preis je Token im Presale	0,02 € wöchentlich um 0,01 € steigend + 25% Bonustoken
Start des Hauptverkaufs	17. Dezember 2018
Preis je Token im Hauptverkauf	0,06 € fix
Token ausgegeben	5.000.000.000
Token zum Verkauf	2.450.000.000
Mindestanzahl je Tokenbezug	1000
Maximalanzahl je Tokenbezug	Keine Begrenzung
Akzeptierte Zahlarten	BTC, BCH, ETH, SEPA, PayPal

Verwendung der im Tokensale eingenommenen Mittel



Der S-PAY Coin – SPC

Am Ende der Token Hauptverkaufsphase erfolgt das ICO des S-PAY Coins mit dem Kürzel SPC. Der Genesis Block wird 5.000.000 Coins umfassen. Token werden zum ICO im Verhältnis 1000 Token = 1 SPC eingetauscht. Dabei bleibt es dem Token Besitzer überlassen, ob er das Angebot annimmt die gesamte Anzahl seiner Tokens in Coins oder aber 50% davon in Anteile am Unternehmen S-PAY zu tauschen.

Der S-PAY Coin wird Hauptzahlungsmittel im S-PAY Ecosystem. S-PAY Coins können dann an Tauschbörsen erworben oder über Mining erarbeitet werden. Mit ihm können z.B. Gebühren bezahlt und Kreditkarten erworben werden.

Aufgrund des zugrundeliegenden PoS-Protokolls ist der S-PAY Coin für jeden Benutzer weltweit nicht nur als Zahlungs-, Rabatt- oder Beteiligungsmittel im S-PAY Ecosystem und darüber hinaus verwendbar, sondern jeder S-PAY Coin - Besitzer kann seine S-PAY Coins „staken“ = „sparen“ und damit bis zu 10% Zinsen pro Jahr lukrieren. Es lohnt sich also doppelt, S-PAY Coins zu haben.

Und auch die Geschwindigkeit der Transaktionsbestätigung im Sinne der Anwenderfreundlichkeit ist um ein spürbares Ausmaß schneller als bei Coins mit anderem Konzept.

Übersicht S-PAY Coin - SPC

Ende des ICO / Beginn der Coin - Distribution	2. Quartal 2019
Anzahl Coins im Genesis Block	5.000.000
Tauschverhältnis Token / Coin	1000 Token = 1 Coin
Initialer Coinpreis	Tokenpreis * 1000

Die innovative Basis des S-Pay Coins: Proof of Stake (Pos)

Innerhalb der Proof of Stake (PoS oder „Nachweis von Guthaben“) Algorithmen wird eine Ungleichung erstellt/modifiziert, abhängig vom Guthaben der speziellen PoS-Kryptowährung eines Benutzers und nicht auf Basis von Blockeigenschaften bzw. -berechnungen. Betrachten wir einen Benutzer mit Adresse **A** und einem Guthaben von **bal(A)**. Weitverbreitete PoS-Algorithmen basieren mit diesen Werten auf folgender Bedingung:

$$\text{hash}(\text{hash}(B_{prev}); A; t) \leq \text{bal}(A)M/D$$

bei der

- B_{prev} den Block beschreibt, den der Benutzer gerade berechnet
- t den aktuellen UTC Zeitstempel darstellt

Im Gegensatz zu PoW (Proof of Work) ist die einzige Variable, die der Benutzer verändern/beeinflussen kann, der Zeitstempel t in der linken Hälfte der obigen Gleichung. Das Guthaben der aktiven Adresse wird vom Protokoll gesperrt; z.B. kann das Protokoll das Guthaben aufgrund der Einlagen auf diesem Konto berechnen, die einen Tag nicht bewegt/transferiert wurden. Alternativ kann eine PoS – Kryptowährung nicht ausgegebene Transaktions-Outputs benutzen, ähnlich dem Bitcoin; in diesem Fall wird das Guthaben automatisch gesperrt. Ein PoS-Protokoll beschränkt die möglichen Werte, die t einnehmen kann. Z.B. wenn t nicht mehr als 1 Stunde von der UTC-Zeit auf den Netzwerk-Nodes abweichen darf, kann ein Benutzer nicht mehr als 7200 mögliche Werte von t durchtesten. Daher sind, im Vergleich zu Proof of Work (PoW), keine ressourcenintensiven Rechenleistungen notwendig.

Zusammen mit einer gültigen Adresse **A** und einem ausreichenden Zeitstempel **t** muss der Benutzer den Besitznachweis an dieser Adresse **A** erbringen. Um dies zu erreichen, kann der Benutzer einen neu generierten Block mit seiner digitalen Unterschrift signieren; um eine gültige digitale Unterschrift zu erzeugen, muss der Benutzer im Besitz des Private-Keys der Adresse **A** sein.

Die Zeit um einen Block für die Adresse **A** zu finden, ist exponentiell mit der Rate $\text{bal}(\mathbf{A})/D$ verteilt. Daraus folgt, dass die Anwendung von Proof of Stake (PoS) fair ist: die Wahrscheinlichkeit einen gültigen Block zu produzieren, entspricht dem Anteil des Guthabens des Benutzers an der Gesamtmenge der im Umlauf befindlichen Coins. Die Zeit um einen Block für das gesamte Netzwerk zu finden, ist mit der Rate $\sum_a \text{bal}(a)/D$ verteilt.

Daher sollte, wenn die Menge der verfügbaren Coins $\sum_a \text{bal}(a)$ fix ist oder mit einer vorhersagbaren Rate anwächst, die Schwierigkeit **D** im Vorfeld bekannt sein:

$$D = \frac{1}{T_{ex}} \sum_a \text{bal}(a)$$

wobei T_{ex} die erwartete Zeit zwischen den Blöcken darstellt. In der Praxis muss **D** auf der Basis der letzten Blöcke angepasst werden, da nicht alle Benutzer/Coin-Besitzer am Block-Mining teilnehmen.

Die S-Pay Coin - Spezifikation:

Name des Coins	S-Pay Coin
Münzsymbol	SPC
Maximale Anzahl von SPCs	15,000,000
Hash Algorithmus	X15/PoW/PoS
Blockerstellungszeiten (in Sekunden)	600
Coins pro Block	55
Blocknummer bei PoW-Ende	15,000
Maximale Anzahl von PoW Coins	825,000
Ungefähre Anzahl der im Umlauf befindlichen SPCs nach Ende des PoW-Minings	5,825,000
PoS-Miningenertrag pro Jahr	10%
Gesamtmenge der PoS-erzeugbaren SPCs	9,175,000
Maximales Alter von gehaltenem Guthaben für die PoS-Berechtigung	unlimited
Minimales Alter von gehaltenem Guthaben für die PoS-Berechtigung	5 Tage
Minimum-Transaktionsgebühr	0.0015 SPC
Bestätigungen für geminte Blöcke erforderlich	15
Bestätigungen für normale Transaktionen erforderlich	5
Vorerzeugte SPCs	5,000,000 SPC für S-Pay Token Besitzer

Gewinnchancen und Aussicht

Momentan nutzen über 24.000 Kunden S-PAY. Durch die Neuausrichtung und Vereinfachung des S-PAY Systems sowie die Ausgabe der Debitkarten erwarten wir einen weltweiten explosiven Anstieg der Kundenzahlen.

S-PAY hat im neuen System folgende Einnahmequellen:

1. Transfergebühren im Zahlungssystem
2. Verkauf der Debitkarten
3. Ladegebühren für die Debitkarten
4. Gebühren durch Nutzung der Debitkarten
5. Gebühren beim Exchange
6. Gebühren vom Handel mit Cryptowährungen auf dem S-PAY Marktplatz
7. Einnahmen durch ICO - Listung

Da innerhalb des Systems Rabatte gewährt werden, wenn mit dem S-PAY Coin (SPC) gezahlt wird, wird der SPC einer ständigen Nachfrage unterliegen, sodass der Kurs mit der Höhe der Nachfrage steigen wird.

Ein Investor kann also mehrfach profitieren:

Als Coinbesitzer von steigenden Kursen und Rabatten, als Anteilseigner vom Gewinn, der auf die Firmenanteile entfällt.

Allen, die im System mit Coins zahlen, gewähren wir folgende Rabatte:

1. Jahr	2. Jahr	3. Jahr	4. Jahr
40%	20%	10%	0 %

Rabatte werden auf alle durch S-PAY angebotene kostenpflichtige Leistungen gewährt, darunter fallen z.B. Gebühren, Erwerb von Debitkarten usw.

Wir könnten hier jetzt großartige Prognoserechnungen aufstellen, haben uns aber entschlossen, dieses nicht zu tun. Der Markt um Zahlungsdienstleister wie Banken, PayPal und Co. umfasst zig Milliarden Euro pro Jahr und wächst ständig. Cryptowährungen und die damit verbundenen Möglichkeiten wachsen dabei wesentlich schneller als der konservative Markt. S-PAY als Anbieter in beiden Systemen, wird sich auf Dauer einen gehörigen Anteil an beiden Märkten sichern, weil S-PAY das Beste aus zwei Welten wird!

Zeitplan



Bonus und Referral System

10% Referral Provision

Während der gesamten Zeit des Token Sales zahlen wir allen Vermittlern 10% Provision auf die durch Sie generierten Token Verkäufe. Zum Erhalt von Referral Provisionen ist es nicht erforderlich selbst Token zu besitzen.

Beispiel: Wenn ein, durch einen Vermittler, geworbener Kunde 1000 Token erwirbt, werden dem Vermittler 10% der Summe, in diesem Fall also 100 Token zugebucht.

Für diesen Zweck steht im Benutzerkontenbereich der ICO Seite (<https://ico.s-pay.me>) ein Referral Link zur Verfügung.

Für Empfehler, die das Projekt mit der Bildung einer Community unterstützen, gibt es darüber hinaus ein mehrstufiges Provisionssystem über 4 Ebenen hinweg.

Menschen helfen Menschen anderen Menschen zu helfen, Teil des S-PAY – Projektes zu werden und dafür erhalten sie für ihr Empfehlungsnetzwerk in der 1., 2. und 3. Ebene jeweils 1% und in der 4. Ebene sogar 2% des Tokenumsatzes ihres Netzwerks als Provision. Damit wird der Erfolg des S-PAY – Projekts bereits in der Anfangsphase an engagierte Unterstützer verteilt.

25% Bonus im Presale

Während der Presale Phase gewähren wir allen Token Käufern einen 25% Bonus auf die erworbenen Token.

Beispiel: Wenn ein Kunde 1000 Token erwirbt, werden ihm 25% der Summe, in diesem Fall also 250 Token zugebucht. Er bekommt also ins gesamt 1250 Token.

Dieser Bonus fällt mit Beginn der Hauptverkaufsphase ersatzlos weg.

Team

Unser Team besteht aus Spezialisten aus der Finanz- und Software- Branche. Bitte sehen Sie uns nach, dass wir die Mitglieder des Teams aus Sicherheitsgründen nicht veröffentlichen! Ein Offshore Zahlungssystem, dessen Mitarbeiter bekannt sind, wird nicht lange in Ruhe arbeiten können. Wir reden hier aus einer 10-jährigen Erfahrung.

Das in der Schweiz zu gründende, offizielle und regulierte Unternehmen, wird selbstverständlich aus einer branchenerfahrenen nicht anonymen Crew bestehen.